



P.O. Box : 1470 Amman 11118 Jordan  
Tel : +962 6 5200520  
Fax : +962 6 5200080  
Marketing Tel : +962 6 5200522  
Fax : +962 6 5200082  
Plants : Fax : +962 6 5200290  
Potash Terminal Fax : +962 6 5200299

شركة البوتاس العربية المساهمة العامة  
THE ARAB POTASH CO. PLC.



ص.ب : ١٤٧٠ عمان ١١١١٨ الأردن  
هاتف : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٥٢٠  
فاكس : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٠٨٠  
التسويق : هاتف : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٥٢٢  
فاكس : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٠٨٢  
المصنع : فاكس : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٢٩٠  
ميناء البوتاس : فاكس : +٩٦٢ ٦ ٥٢٠٠٢٩٩

Ref : .....

Date : 6/8/2007

الرقم : ١٨١٦ / ٤٦ / ٤  
التاريخ : 2007/8/٧

DISCLOSURE - APOT - 9/8/2007

H.E. Dr. Bassam Al-Saket  
Chairman  
Jordan Securities Commission  
P.O.Box (8802) Amman 11121  
The Hashemite Kingdom of Jordan

معالي الدكتور بسام الساكت الأكرم  
رئيس هيئة الأوراق المالية  
ص.ب. (8802) عمان 11121  
المملكة الأردنية الهاشمية

Your Excellency:

تحية واحتراما وبعد ،

We have enclosed a news release concerning our results for the first half of 2007.

نرفق لمعاليتكم طيا البيان الإعلامي الخاص بنتائج الشركة للنصف الاول من العام 2007.

With respect.

Yours truly,

وتفضلوا معاليتكم بقبول فائق الاحترام ،،،

*Bill Flahr*

Bill Flahr , CA, CPA (Illinois)  
Deputy General Manager – Finance

بيل فليهر  
نائب المدير العام للشؤون المالية

الرجاء متابعة الملف  
٢/٨

هيئة الأوراق المالية
الدائرة الإدارية
الديوان
٩ آب ٢٠٠٧
الرقم المتسلسل ١٤٦٤٢
رقم الملف
الجهة المختصة

(12)

## شركة البوتاس العربية تنشر نتائج النصف الأول من العام 2007

صرحت شركة البوتاس العربية أنها قد حققت ربحاً صافياً بلغ 98.0 مليون دينار أردني للنصف الأول من العام 2007 مقارنة بمبلغ 13.3 مليون دينار أردني لنفس الفترة من العام 2006.

بلغ حجم مبيعات البوتاس في النصف الأول من العام 2007 كمية 933 ألف طن مقارنة بكمية 648 ألف طن للعام 2006 بزيادة وقدرها 44%. أدت المفاوضات المطولة حول الأسعار إلى عدم تنفيذ أية شحنات إلى الصين خلال النصف الأول من العام 2006 وعدم القيام بأية شحنات إلى الهند خلال الربع الثاني من العام 2006. أما خلال العام 2007، فلم يطرأ أي اختلال على الشحنات. بالإضافة إلى ذلك، فقد ازدادت الطلبات من جميع العملاء بما فيها السوق المحلية والإقليمية نتيجة لزيادة المبيعات للأغراض الصناعية. كان معدل المبيعات المتحققة أعلى بقليل مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي بالرغم من الرسوم الأعلى للشحن البحري والتي كان لها الأثر السلبي على المبيعات الواصلة على أساس "CFR". تضافرت هذه العوامل من حيث حجم المبيعات والأسعار الأعلى عن زيادة في إيرادات مبيعات البوتاس بمبلغ 35.7 مليون دينار أردني على أسس سنوية.

تم التوصل لاتفاقية مع العملاء الرئيسيين في الهند (IPL & ZUARI) حول الأطنان والأسعار للمدة المتبقية من هذا العام والنصف الأول للعام 2008. تقدر الكميات 600,000 طن بالأسعار الأساسية والتي زادت بمعدل 50 دولار أمريكي لكل طن.

قامت الشركة ببيع 74 ألف طن من مادة نترات البوتاسيوم (NOP) وثنائي فوسفات الكالسيوم (DCP) خلال الفترة والتي أسفرت عن إيرادات مبيعات بلغت 18.1 مليون دينار أردني.

بلغ إنتاج البوتاس خلال الفترة 930 ألف طن مقارنة بكمية 862 ألف طن للنصف الأول من العام 2006 بزيادة مقدارها 8%. انخفضت كلفة مبيعات البوتاس على أساس الطن الواحد بنسبة 6% مقارنة بالسنة شهور الأولى للعام 2006 ويعزى ذلك بشكل أساسي إلى الانخفاض في تكلفة استخراج الملح.

خلال الربع الثاني توصلت الشركة إلى اتفاقية مع النقابة العامة للعاملين في المناجم والتعدين الأردنية حيث تم من خلالها منح راتب الخامس عشر وزيادات في علاوة غلاء المعيشة وامتيازات أخرى. تسري هذه الاتفاقية لغاية شهر كانون الأول من العام 2008.

إن تضافر العوامل من حجم مبيعات وأسعار أعلى وتكلفة أقل على أساس الطن الأول أسفرت عن زيادة في الأرباح الإجمالية من البوتاس قدرها 20.3 مليون دينار أردني أو بنسبة 51%.

ازدادت نفقات البيع والتوزيع خلال الستة شهور الأولى من العام 2007 مقارنة بالعام 2006 بمبلغ 1.4 مليون دينار أردني أي 47% بسبب الزيادة في حجم المبيعات. بلغت مصاريف البيع المتعلقة بشركة كميرا البوتاس العربية 2.6 مليون دينار أردني خلال الفترة. انخفضت المصاريف الإدارية (قبل اندماج شركة كميرا البوتاس العربية) بمبلغ وقدره 1.7 دينار أردني ويعزى السبب بشكل أساسي إلى الانخفاض في التبرعات للمجتمع المحلي (في العام 2006 تم التبرع لجهة واحدة بمبلغ 2 مليون دينار أردني). بلغت المصاريف الإدارية الخاصة بشركة كميرا البوتاس العربية للفترة مبلغ وقدره 0.5 مليون دينار أردني.

خلال الفترة ، سجلت شركة كميرا البوتاس العربية مخصصا بمبلغ 3.3 مليون دينار أردني لتنزيل المخزون من المنتج الجاهز إلى صافي القيمة المحققة.

ازدادت حصة الشركة من أرباح الشركات المساندة بمبلغ 2.0 مليون دينار أردني أو بنسبة 91% نتيجة لزيادة أرباح شركة برومين الأردن.

دخلت شركة مغنيسيا الأردن بإجراءات التحكيم مع المتعهد حول بناء المصنع. في شهر نيسان من العام 2007 توصلت شركة مغنيسيا الأردن والمتعهد إلى تسوية بخصوص إجراءات التحكيم وبموجبها استلمت شركة مغنيسيا الأردن مبلغ 41.0 مليون دولار أمريكي في شهر أيار من العام 2007. وسيتم استخدام قسم من هذه التسوية لتغطية مبالغ مستحقة ل لضمان الاجتماعي والتزامات لأطراف أخرى بما مجموعه 3.5 مليون دينار أردني تقريبا . أما المتبقي فسيتم الاحتفاظ به لدى الشركة. نتج عن هذه التسوية ربحا صافيا وقدره 25.6 مليون دينار أردني خلال الربع الثاني من العام.

إن عملية تملك الشركة للأسهم المتبقية لشركة كميرا البوتاس العربية والبالغة 50% المملوكة من شركة كميرا أجرو تضمنت تسديد شركة كميرا أجرو حصة شركة كميرا البوتاس العربية من الالتزامات نحو شركة البوتاس العربية وإعفائها من بعض المبالغ المستحقة لها من شركة كميرا البوتاس العربية وموافقتها على تقديم المساعدات الفنية والتجارية لفترة من الزمن. نتج عن الانخفاض في التزامات شركة كميرا البوتاس العربية أن قامت الإدارة بإعادة تقييم الحاجة إلى هذا الاحتياطي الذي تم إقراره على أساس دين شركة كميرا البوتاس العربية وقررت أن هذا المخصص لم يعد ضروريا ، حيث من المتوقع الآن أن شركة كميرا البوتاس العربية قادرة على دفع التزاماتها عند استحقاقها. نتيجة لذلك تم عكس مجموع الاحتياطي البالغ 22.2 مليون دينار أردني ونجم عنه ربح غير نقدي مقداره 22.2 مليون دينار أردني. بالإضافة إلى ذلك ، نجم عن عملية تملك الشركة لأسهم شركة كميرا البوتاس العربية ربحا مقداره 8.7 مليون دينار أردني.

---

## **Arab Potash Company Releases First Half 2007 Results**

Arab Potash Company ("APC" or "the Company") reported Net Income of JD 98.0 million for the first half of 2007 as compared to JD 13.3 million in the same period of 2006.

Potash sales volumes in the first half of 2007 were 933 thousand tonnes as compared to 648 thousand tonnes in 2006, an increase of 44 percent. In 2006 there were no shipments to China in the first half and no shipments to India in the second quarter of 2006 due to prolonged price negotiations. This disruption of shipments did not occur in 2007. In addition, there was strong demand from all customers, including the local and regional markets where sales for industrial use increased. Average realized sales prices were also slightly higher than in the same period last year, in spite of higher ocean freight rates that had a negative impact on delivered (CFR) sales. This combination of increased sales volumes and prices resulted in a JD 35.7 million increase in potash sales revenue on a year-over-year basis.

The Company has reached agreement with major customers in India (IPL and Zuari) regarding tonnages and prices for the remainder of this year and first half of 2008. Quantities will approximate 600,000 tonnes at base prices that are US \$50 per tonne higher.

The Company sold 74 thousand tonnes of potassium nitrate ("NOP") and dicalcium phosphate ("DCP") during the period which resulted in sales revenues of JD 18.1 million.

Potash production during the period was 930 thousand tonnes compared with 862 thousand tonnes in the first half of 2006, an increase of 8 percent. Potash cost of sales on a per tonne basis decreased by 6 percent as compared to the first six months of 2006 primarily due to a reduction in salt dredging costs.

During the second quarter the Company reached agreement with the General Jordanian Trade Union of Workers in Mining and Metal Industries. The agreement provides for the payment of a fifteenth month salary and increases in the living allowance and other benefits. The agreement is valid until December 2008.

The combination of higher sales volumes and prices and lower costs on a per tonne basis resulted in an increase in gross profit from potash of JD 20.3 million or 51 percent.

Potash selling and distribution expense in the first six months of 2007 as compared to 2006 increased by JD 1.4 million (47 percent) due to the increase in sales volumes. Selling expenses related to Kemapco were JD 2.6 million in the period. Administrative expenses (before the consolidation of Kemapco) decreased by JD 1.7 million primarily

due to a reduction of community donations (in 2006 a one time donation of JD 2.0 million was made). Kemapco's administration expenses for the period were JD 0.5 million.

During the period Kemapco recorded a provision of JD 3.3 million to write down finished product inventory to net realizable value.

The Company's share of profit of associates increased by JD 2.0 million or 91 percent due to higher profits of Jordan Bromine.

JORMAG was engaged in ICC Arbitration proceedings with the contractor concerning the construction of the plant. In April 2007 JORMAG and the contractor reached a settlement with regards to the arbitration proceedings and JORMAG received USD \$41.0 million in May 2007. A portion of this settlement will be used to pay Social Security and other third party liabilities for a total of approximately JD 3.5 million. The balance of the settlement will be retained by the Company. This settlement has resulted in a net gain of JD 25.6 million in the second quarter.

The transaction whereby the Company acquired the remaining 50 percent of Kemapco from Kemira Agro included Kemira Agro paying its share of Kemapco's liabilities, forgiving certain amounts owing to it by Kemapco and agreeing to provide certain technical and commercial support for a period. As a result of the reduction of Kemapco's liabilities management reassessed the need for the reserve that had been established in relation to the Kemapco debt and determined that this reserve was no longer necessary as it was expected that Kemapco would now be able to pay its liabilities as they became due. As a result, the total reserve of JD 22.2 million was reversed which resulted in a non-cash gain of JD 22.2 million. In addition, the transaction whereby the Company acquired the shares of Kemapco resulted in a gain of JD 8.7 million.